

営業代行を 低リスクで



加盟者全員が営業マン!?

自社の商品やサービスを
売ってもらう・紹介してもらう



成約するとインセンティブを支払う

他社の商品やサービスを
売る・紹介する



成約するとインセンティブを受け取る

インセンティブを受け取れない方、払えない方も大歓迎!!
疑問やご質問お待ちしております!

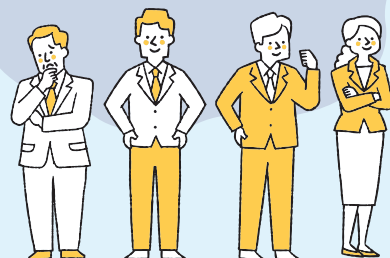
詳細は裏面へ

「営業力が欲しい」「新しい販路が欲しい」「紹介を増やしたい」

そんな中小企業・個人事業主のために、異業種・同業種間で営業をしあう“営業同盟”です！
紹介し合い、成果が出たらインセンティブが発生する“低リスクで始められる営業連携”の新しい形です。

こんな方にオススメ

- ✓ 自分の商品・サービスを他業種に広めたい
- ✓ 営業が苦手で販路開拓に困っている
- ✓ 知人や既存人脈では売上が頭打ち
- ✓ 他業種・同業種の人とつながって紹介し合いたい
- ✓ 無理なく副収入も得たい



営業同盟で出来ること

- 01 同盟を結ぶ
- 02 同盟内で紹介・営業の依頼
- 03 成約時にインセンティブの支払い
(詳細は確認してください)
- 04 さらに、自分も他社の商品を
紹介できインセンティブが発生

特徴

- ノルマなし・営業スキル不問
- インセンティブの仕組みや
紹介・営業トークや
勉強会の相談も可



参加者の声

紹介で契約となって、
インセンティブがいただきました！

同業種間の連携で
売上げがさらにアップしました！

営業が苦手でも“紹介だけ”で
気軽に参加できるのが良い！

お互い営業し合える
関係が築けて心強い

加盟条件

積極的な参加

不参加によるペナルティはありませんが積極的に参加することで売上向上につながります。

活動報告

契約の件数や売り上げを集計しますので、報告をお願いしています。

潜在顧客リスト

加盟時最低20件、加盟後6ヶ月以内に最低50件を目標
※顧客情報の開示は必要ありません。

加盟不可業種あり

ネットワークビジネスや投資案件など一部不可業種あり

加盟の流れ

- ① 営業同盟の理解
- ② 面談
- ③ 登録申し込み
- ④ 決済情報の登録
- ⑤ 加盟



営業同盟

運営：株式会社エアサブレナ

お問い合わせはご紹介者様まで